

Kamis, 7 September 2023

FM-CC-AAJI-006-00

|                       |                                          |
|-----------------------|------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Hari Pelanggan Nasional 2023 AXA Mandiri |
| <b>Nama Media</b>     | Indonesia Shang Bao                      |
| <b>Newstrend</b>      | Hari Pelanggan Nasional 2023 AXA Mandiri |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg4                                      |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-06                               |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                 |

## 2023年全国客户日



AXA Mandiri (PT AXA Mandiri Financial Services) 已为超过 400 万印尼人提供服务，并拥有2300多名财务顾问以及370多名电话销售和企业销售人员的支持。作为对客户的一种承诺，2022 年AXA Mandiri已支付保险索赔和福利为11.97 兆盾，比去年的9.05兆盾增长32%。图为周一（4/9），AXA Mandiri 总裁Handojo G. Kusuma（右）与合规经理Rudy Kamdani（左二）在雅加达 2023 年全国客户日迎接并服务客户。（商报/Hermawan摄）

|                       |                                             |
|-----------------------|---------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | OJK Sebut Pendapatan Premi Asuransi Rp177 T |
| <b>Nama Media</b>     | Radar Palembang                             |
| <b>Newstrend</b>      | Pendapatan Premi Asuransi                   |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg1 dan 7                                   |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-06                                  |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                    |

JANUARI - JULI 2023

## OJK Sebut Pendapatan Premi Asuransi Rp177 T

**JAKARTA, RP** - Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun Otoritas Jasa Keuangan (OJK) Ogi Prastomiyono melaporkan pendapatan premi industri asuransi nasional mencapai Rp177,13 triliun selama periode Januari sampai Juli 2023.

"Capaian tersebut berkontraksi 2,34 persen year on year (yoy) dibandingkan periode yang sama tahun sebelumnya pada Juli 2022, ungkap Ogi dalam Konferensi Pers Rapat Dewan Komisiner (RDK) Bulanan Agustus 2023 di Jakarta, Selasa.

Untuk akumulasi premi asuransi jiwa, Ogi mengungkap-



Ogi Prastomiyono

kan berkontraksi sebesar 7,85 persen (yoy) menjadi senilai Rp102,12 triliun pada Juli 2023, yang didorong oleh normalisasi kinerja pendapatan premi pada lini usaha Produk

Asuransi yang dikaitkan dengan Investasi atau PAYDI.

Di sisi lain, lanjutnya, akumulasi premi asuransi umum dan reasuransi tumbuh positif 6,30 persen (yoy) menjadi senilai Rp75,02 triliun sampai Juli 2023. Ogi memastikan permodalan di industri asuransi nasional terjaga, dengan industri asuransi jiwa dan asuransi umum mencatatkan Risk Based Capital (RBC) yang di atas threshold, dengan masing-masing sebesar 460,32 persen dan 311,53 persen pada Juli 2023, atau jauh di atas threshold sebesar 120 persen.

Untuk asuransi sosial, total aset Badan Penyelenggara

☞ Halaman 7

## OJK Sebut

Dari Hal 1)

Jaminan Sosial (BPJS) Kesehatan per Juli 2023 mencapai Rp118,95 triliun, atau tumbuh 14,58 persen (yoy).

Sedangkan, total aset BPJS Ketenagakerjaan mencapai

Rp699,79 triliun, atau tumbuh 14,09 persen (yoy) per Juli 2023, serta dana pensiun juga tercatat mengalami pertumbuhan aset 7,12 persen (yoy), dengan nilai aset se-

sar Rp360,08 triliun.

Sementara itu, pada perusahaan penjaminan, nilai aset tercatat naik menjadi Rp14,21 triliun pada Juli 2023 dibandingkan pada Juni 2023

yang senilai Rp13,76 triliun, dengan nilai aset mencapai Rp44,64 triliun pada Juli 2023, dibandingkan nilai aset senilai Rp43,78 triliun pada Juni 2023. (ant)

|                       |                                                                                  |
|-----------------------|----------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Gaya Hidup Sehat Lewat Basket                                                    |
| <b>Nama Media</b>     | Harian Terbit                                                                    |
| <b>Newstrend</b>      | Sun Life donasikan 10 Miliar untuk menyediakan fasilitas dan edukasi berkualitas |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg7                                                                              |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-06                                                                       |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                         |

## Gaya Hidup Sehat Lewat Basket

**SEJAUH** ini sejumlah komunitas pemuda dan olahraga yang tersebar di Indonesia, Filipina, Hong Kong, Malaysia, Singapura dan Vietnam akan segera menikmati fasilitas program pelatihan dan lapangan basket yang telah diperbaharui melalui donasi senilai Rp10 miliar.

Donasi tersebut bertujuan mendukung gaya hidup sehat bagi anak-anak kurang mampu di Asia sehingga bisa merasakan olahraga yang dianggap menantang keaslian.

"Kami berkomitmen membantu jutaan keluarga untuk meraih keamanan finansial dan menjalani hidup yang lebih sehat. Kurangnya aktivitas fisik dan perilaku yang cenderung statis di kalangan generasi muda Asia telah mencapai tingkat yang mengkhawatirkan dan berisiko terhadap peningkatan berbagai kondisi kesehatan serius," kata Vice President, Branding Communications & Client Experience Sun Life Indonesia, Kaiser Simanungkalit, Selasa (5/9/2023).

Dikatakannya, perlu ada upaya untuk meningkatkan kesadaran serta menyediakan fasilitas dan edukasi berkualitas tentang pentingnya gaya hidup sehat, terutama bagi komunitas yang kurang mampu. "Kami bangga bisa menyajikan solusi inovatif dan menciptakan dampak sosial yang lebih luas di Asia," terangnya.

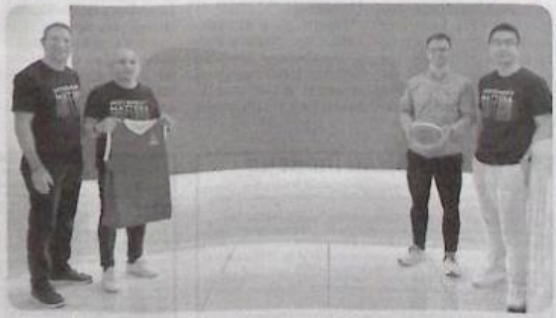
Hal serupa dikatakan pihak Beyond Sport, Executive Director Fred Turner terkait bagaimana anak muda di berbagai belahan dunia kerap menghadapi hambatan dalam mengakses olahraga dan segala manfaatnya.

"Kami berharap program yang dirancang dengan mempertimbangkan keberlanjutan dan keterlibatan komunitas, dapat memotivasi generasi muda di Asia untuk membentuk kebiasaan positif yang akan mendukung perkembangan mereka sepanjang hidup," tegasnya.

Seperti diketahui, kampanye ini dimulai dengan Acara Amalgam yang digelar secara serentak di Jakarta dan Manila pada 18 hingga 20 Agustus 2023.

Acara Celebrity & Basketball Weekend di Jakarta telah berlangsung di Gandaria City Mall dengan kehadiran 650 peserta. Dan dimeriahkan oleh sejumlah selebriti, yakni, Dion Wiyoko, Tarra Budiman, Andovi, Jovial Da Lopez, Augie Fantinus, Rayi Putra, Samuel Rizal, Danang Suryonegoro, Maria Selena, Choky Sitohang dan Bams.

**Ant/Homi**



|                |                                                                                         |
|----------------|-----------------------------------------------------------------------------------------|
| Judul          | Jumlah Nasabah Tolak Restrukturisasi Menipis                                            |
| Nama Media     | Bisnis Indonesia                                                                        |
| Newstrend      | Nasabah Jiwasraya yang menolak mengikuti program restrukturisasi kini kurang dari 0,496 |
| Halaman/URL    | Pg15                                                                                    |
| Tanggal Berita | 2023-09-07                                                                              |
| Sentimen       | Positive                                                                                |

| PENANGANAN JIWASRAYA |

# Jumlah Nasabah Tolak Restrukturisasi Menipis

Bisnis, JAKARTA — PT Bahana Pembinaan Usaha Indonesia (BPUI) atau Indonesia Financial Group (IFG) menyatakan jumlah nasabah Jiwasraya yang menolak mengikuti program restrukturisasi kini kurang dari 0,4%.

Direktur Utama IFG Hexana Tri Sasongko mengatakan nasabah yang menolak mengikuti pengalihan polis tersisa 157.000.

"Itu nilainya [klaim] sekitar Rp500 miliar," katanya, Rabu (6/9).

Hexana menjelaskan solusi yang diambil pemerintah selaku pemegang saham Jiwasraya untuk menyelamatkan polis nasabah adalah dengan

melakukan restrukturisasi dan skema *bail in and transfer*.

"Maksudnya, polisnya disehatkan, kemudian IFG Life yang ditugaskan sebagai perusahaan penanggung baru menerima polis. Tapi, untuk bisa menerima polis, ada penguatan permodalan yang diberikan oleh pemegang saham lewat IFG," lanjutnya.

Hexana berharap agar semua nasabah Jiwasraya dapat mengikuti program restrukturisasi.

Hexana menambahkan, aset Jiwasraya akan dimanfaatkan untuk pemenuhan kebutuhan. Menurutny, total liabilitas jauh lebih besar dari-

pada aset dan kekurangannya akan ditutup oleh pemerintah.

Namun, jika nasabah memutuskan untuk tetap menolak program restrukturisasi, maka polis tersebut akan tetap berada di Jiwasraya.

"*Kan* tidak dialihkan, berarti akan tetap berada di Jiwasraya, sedangkan Jiwasraya sudah tidak aktif lagi sebagai perusahaan asuransi jiwa," ujarnya.

Hexana mengatakan IFG Life mencatat telah membayar manfaat polis kepada nasabah eks Jiwasraya senilai Rp8,4 triliun hingga akhir Agustus 2023, meningkat dari posisi pembaya-

ran pada akhir 2022 senilai Rp5,9 triliun.

"Itu bukti kepada masyarakat bahwa yang sudah dipindahkan akan mendapat solusi," katanya.

Hexana menambahkan pembayaran manfaat itu juga sekaligus membuktikan IFG Life beroperasi dengan sehat dan akan menjaga tata pengelolaan perusahaan. Selain itu, perusahaan juga akan menjaga tingkat kesehatan pada level yang sehat.

Lebih lanjut, Hexana menyampaikan bahwa portofolio yang sudah ditransfer mencapai Rp30 triliun dan sebagian besar nasabah Jiwasraya

sudah dipindahkan ke IFG Life.

Sementara itu, IFG Life menjalin kerja sama dengan PT Bank Tabungan Negara (Persero) Tbk. (BBTN) untuk memasarkan produk *bancassurance* dengan menyasar pangsa pasar nasabah debitur kredit pemilikan rumah (KPR) dari Bank BTN.

Direktur Utama IFG Life Harjanto Tanuwidjaja mengatakan kerja sama ini meliputi model integrasi produk dan model distribusi untuk segmen massal dengan proses *onboarding* yang mulus dan disematkan ke produk andalan bank, serta model rujukan untuk segmen prioritas. *(Rika Anggraini)*

|                       |                                                         |
|-----------------------|---------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Bancassurance IFG Life dan BTN Incar Premi Rp 1 Triliun |
| <b>Nama Media</b>     | Kontan                                                  |
| <b>Newstrend</b>      | Kerja Sama IFG Life dengan BTN Sepakat Bancassurance    |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg10                                                    |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                              |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                |

## Bancassurance IFG Life dan BTN Incar Premi Rp 1 Triliun



KONTAN/Carolus Agus waluyo

JAKARTA. PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) mengincar nasabah debitur kredit kepemilikan rumah (KPR) dari PT Bank Tabungan Negara Tbk (BTN). IFG Life menargetkan bisa mendapatkan premi sebesar Rp 1 triliun dari program *bancassurance* dengan BTN ini.

Direktur Utama IFG Life Harjanto Tanuwidjaja mengatakan, IFG Life akan menawarkan produk baru berupa produk asuransi kesehatan dan jiwa. IFG Life juga akan menawarkan *managed care* untuk menambah nilai bagi nasabah BTN. "Prospeknya besar karena BTN kekhususannya adalah kredit kepemilikan rumah untuk pemilik rumah pertama kali, ini segmen yang besar dan sangat menjanjikan untuk membantu penetrasi *life insurance*," ujar dia.

Dengan kerjasama ini, Harjanto berharap bakal mampu mendongkrak pendapatan premi hingga mencapai Rp 1 triliun per tahun. Harjanto menuturkan, kerjasama ini sifatnya jangka panjang dan diharapkan saling menguntungkan. "Harapan kami bisa meraih premi Rp 1 triliun per tahun dan naik terus," kata dia.

Arif Ferdianto

|                |                                                      |
|----------------|------------------------------------------------------|
| Judul          | IFG Life dan BTN Jalin Kerja Sama Bancassurance      |
| Nama Media     | Investor Daily                                       |
| Newstrend      | Kerja Sama IFG Life dengan BTN Sepakat Bancassurance |
| Halaman/URL    | Pg16                                                 |
| Tanggal Berita | 2023-09-07                                           |
| Sentimen       | Positive                                             |

### IFG Life dan BTN Jalin Kerja Sama *Bancassurance*

**JAKARTA, ID** - PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) dan PT Bank Tabungan Negara (BTN) meningkatkan kerja sama untuk memasarkan produk *bancassurance* dengan menasar pangsa pasar nasabah debitur kredit pemilikan rumah (KPR) dari Bank BTN.

Direktur Utama IFG Life Harjanto Tanuwidjaja mengatakan, sebagai *preferred partner* BTN, IFG Life akan menjadi

penyedia utama produk asuransi di Bank BTN. Cakupan kerja sama ini meliputi model integrasi produk, model distribusi untuk segmen massal dengan proses *onboarding* yang mulus dan disematkan ke produk andalan bank, serta model rujukan untuk segmen prioritas.

"Model kemitraan *bancassurance* IFG Life - BTN ditujukan untuk tumbuh bersama dengan memperhatikan kebutuhan

nasabah. Periode kerja sama ini akan berjalan selama 15 tahun," kata dia, dikutip Rabu (6/9/2023).

Bersama dengan BTN nantinya IFG Life akan mengembangkan ragam produk dan rencana untuk bersama-sama membangun aplikasi gaya hidup untuk melibatkan pelanggan. IFG Life akan menyediakan produk-produk yang berorientasi pada perlindungan konteks-

tual, inovatif, dan transparan, dengan fokus pada model bisnis tertanam dengan produk yang sederhana dan terjangkau, penetrasi tinggi, serta biaya distribusi efisien.

Penawaran produk baru IFG Life ditujukan untuk melibatkan nasabah BTN di semua segmen. Pertama, penawaran produk asuransi kesehatan dan jiwa baru untuk membantu kembali melibatkan nasabah BTN yang

tidak aktif. Kedua, penawaran *managed care* untuk menambah nilai bagi nasabah BTN yang makmur. Ketiga, produk asuransi melekat yang menasar kalangan milenial. Keempat, aplikasi gaya hidup BTN yang dikembangkan oleh IFG untuk lebih melibatkan generasi milenial.

Sementara itu, Direktur Utama IFG Hexana Tri Sasongko mengatakan, kerja sama anta-

ra BTN dan IFG Life tersebut merupakan langkah awal yang strategis bagi IFG Life dalam rangka pengembangan bisnis ke depan. IFG Life mendapat dukungan dari ekosistem BUMN, khususnya terkait *bancassurance*. Pihaknya juga terus mendorong agar IFG Life dapat meraih kerja sama serupa, dalam rangka mendorong anggota holding tersebut menjadi perusahaan asuransi jiwa terbaik di Indonesia. **(ks)**

|                       |                                                      |
|-----------------------|------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | IFG Life Dan BTN Sepakat Kerja Sama Bancassurance    |
| <b>Nama Media</b>     | Rakyat Merdeka                                       |
| <b>Newstrend</b>      | Kerja Sama IFG Life dengan BTN Sepakat Bancassurance |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg9                                                  |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                           |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                             |

## Optimalkan Layanan Nasabah IFG Life Dan BTN Sepakat Kerja Sama Bancassurance

KEMENTERIAN BUMN (Badan Usaha Milik Negara) terus berupaya meningkatkan penetrasi asuransi di Indonesia. Salah satunya lewat kerja sama antara PT Asuransi Jiwa IFG/Indonesia Financial Group (IFG Life) dengan PT Bank Tabungan Negara (persero) atau BTN, terkait pemasaran produk *bancassurance* yang menasar pangsa pasar nasabah debitur Kredit Pemilikan Rumah (KPR) dari BTN.

"Kerja sama ini, dipersiapkan cukup lama. Nantinya para nasabah BTN akan mendapat fasilitas dan kemudahan dalam mengakses asuransi," ujar Wakil Menteri BUMN II Rosan Perkasa Roeslani di Jakarta, kemarin.

Ia melihat, penetrasi asuransi di Indonesia masih cukup kecil yakni hanya di angka 3 persen.

Karena itu, kerja sama dua perusahaan pelat merah ini sebagai langkah nyata untuk terus meningkatkan penetrasi asuransi di Indonesia ke depannya.

"Sosialisasi asuransi masih harus digencarkan, karena masyarakat bisa lebih aman dalam menjalani aktivitasnya bila dilindungi asuransi," ungkapnya.

Ia menuturkan, BTN merupakan *leading bank* di segmen KPR. Artinya, ada potensi jangka panjang untuk mengimplemen-

tasikan kerja sama pemasaran produk *bancassurance*.

Apalagi, Indonesia memiliki bonus demografi sampai dengan 2045. Penduduk usia produktif lebih besar dibandingkan usia nonproduktif atau lebih dari 65 tahun, sehingga para generasi muda akan membutuhkan KPR untuk memiliki hunian pertamanya.

"Kerja sama ini sifatnya jangka panjang, tidak hanya untuk KPR. Tetapi bisa dikembangkan ke bidang-bidang lainnya," ungkapnya.

Di kesempatan yang sama, Direktur Utama IFG Life Harjanto Tanuwidjaya menuturkan, pihaknya akan menjadi penyedia utama produk asuransi di BTN. Untuk itu, akan ada produk asuransi dengan premi terjangkau, khususnya untuk segmen nasabah KPR yang rata-rata mulai di usia 21 sampai 30 tahun.

Selama ini nasabah KPR memiliki nilai pinjaman sekitar Rp 250 juta sampai Rp 350 juta, sehingga preminya pun beragam.

Ia melihat, prospek kerja sama ini sangat tinggi dan menjanjikan. Sekaligus untuk membantu peningkatan penetrasi asuransi di Indonesia.

"Asuransi ini dikaitkan dengan KPR. Kalau nanti, maaf, nasabahnya meninggal, maka



Rosan P Roeslani

ahli warisnya tidak perlu khawatir karena KPR-nya sudah *ter-cover* asuransi. Makanya, kerja sama ini akan berjalan selama 15 tahun," bebernya.

Harjanto optimistis, dari kerja sama ini akan berdampak positif pada peningkatan pendapatan premi perusahaan.

"Harapannya, pendapatan premi bisa bertambah Rp 1 triliun tiap tahun dan naik terus di tahun-tahun selanjutnya. Karena ketika bank tumbuh, kami juga ikut tumbuh," yakin Harjanto.

Lebih lanjut dikatakannya, kerja sama ini meliputi model integrasi produk, model distribusi untuk segmen massal dengan proses *on boarding* dan disematkan pada produk andalan

bank. Serta model rujukan untuk segmen prioritas.

"Model kemitraan *bancassurance* ini, ditujukan untuk kedua perusahaan tumbuh bersama dengan memperhatikan kebutuhan nasabah," jelasnya.

Untuk itu, pihaknya akan terus mengembangkan ragam produk dan rencana membangun aplikasi gaya hidup untuk lebih merangkul generasi milenial.

Menurutnya, beberapa produk yang akan ditawarkan yaitu produk asuransi kesehatan dan jiwa baru untuk melibatkan kembali nasabah BTN yang tidak aktif.

Lalu, penawaran *managed care* untuk memberi nilai tambah bagi nasabah BTN yang makmur. Serta produk asuransi melekak yang menasar kalangan milenial.

Pernyataan senada disampaikan Direktur Utama IFG Hexana Tri Sasongko. Menurutnya, kerja sama ini merupakan langkah awal bagi IFG Life dalam mengembangkan bisnis ke depannya. Sekaligus mendorong anggota Holding BUMN Asuransi dan Penjaminan tersebut menjadi perusahaan asuransi jiwa terbaik di Indonesia.

"IFG Life mendapat dukungan dari ekosistem BUMN, khususnya terkait *bancassurance*," katanya.

Direktur Utama BTN Nixon LP Napitupulu mengatakan, sinergi ini bisa menambah solusi bagi nasabah BTN dengan beragam pilihan produk asuransi sesuai kebutuhan.

"Kalau BRI punya asuransinya sendiri, Bank Mandiri juga begitu. Sementara BTN belum ada. Makanya kami menggandeng IFG, yang kebetulannya tidak memiliki bank. Ini menguntungkan kedua pihak," katanya.

Ia menilai, sejumlah strategi dan model bisnis yang membedakan kemitraan IFG Life-BTN dari yang lain, yaitu dilihat dari produk dengan proposisi menarik, *embedded model* yang berdampak pada efisiensi biaya distribusi, serta pendapatan berbasis biaya yang kompetitif.

Alhasil, sambung Nixon, nasabah akan memperoleh beragam manfaat dengan adanya produk yang relevan untuk memenuhi kebutuhan mereka. Sekaligus proteksi yang terjangkau dan tidak ada biaya berlebihan.

Nixon meyakini, kerja sama tersebut akan mendukung pertumbuhan bisnis bank yang modern dan sehat.

"Ini akan menjadi peluang bagi bank, untuk meningkatkan *Fee Based Income* dan volume bisnis yang lebih tinggi," tutupnya. ■ BKA

|                       |                                                                     |
|-----------------------|---------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | MSIG Life Dorong Perencanaan Pensiun yang Matang                    |
| <b>Nama Media</b>     | Warta Kota                                                          |
| <b>Newstrend</b>      | Sinarmas MSIG Life dorong masyarakat melakukan perencanaan keuangan |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg10                                                                |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                          |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                            |

## MSIG Life Dorong Perencanaan Pensiun yang Matang

**Palmerah, Warta Kota**

Masa pensiun saatnya seseorang dapat menikmati hidup sepenuhnya dari hasil kerja kerasnya selama hidup. Namun, untuk bisa mewujudkannya keluarga harus memiliki perencanaan pensiun yang matang.

Berkaitan dengan hal itu PT Asuransi Jiwa Sinarmas MSIG Tbk (Sinarmas MSIG Life) mendorong masyarakat melakukan perencanaan keuangan, sehingga secara finansial mampu menjalani hidup sepenuhnya bahkan di masa pensiun.

"Dampak dari terjadi risiko bisa menjadi berkali-kali lipat dibanding ketika masih di usia produktif, dan ini menciptakan beban dalam kehidupan anak atau keluarga besar, sering disebut istilah sandwich generation," kata Chief of Partnership Distribution Sinarmas MSIG Life, Inasari A Atmodjo mengatakan, ditulis Rabu (6/9/2023).

Data BPS 2022 mengungkap beban ketergantungan penduduk yang belum maupun tidak produktif terhadap usia produktif mencapai 44,67 persen.

Artinya, hampir setengah dari 100 penduduk usia produktif merupakan usia non-produktif dan data dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK), 2021, menunjukkan bahwa baru 6 persen masyarakat Indonesia yang sudah menyiapkan perencanaan di masa

pensiun.

Menurutnya, dengan memahami kebutuhan dan aspirasi individu yang unik, perusahaan berkolaborasi dengan Bank Sinarmas sebagai preferred partner untuk melahirkan inovasi baru, yaitu Sinarmas Pension Plan, yang memberikan manfaat Uang Pertanggungan hingga Rp 6 miliar.

"Produk ini memberikan solusi bagi masyarakat yang ingin membangun kondisi finansial keluarga yang kokoh di masa pensiun sehingga dapat menjalani hidup sepenuhnya," paparnya.

Sementara, Direktur Retail Banking Bank Sinarmas, Miko Andidjaja, menyampaikan, perseroan berharap lebih banyak masyarakat Indonesia yang merencanakan masa pensiunya dengan lebih baik dan memiliki perlindungan finansial yang kuat. "Sehingga lebih tenang, mendapatkan rasa aman dan lebih sejahtera di hari tua," ujarnya.

Adapun solusi inovatif ini memberikan manfaat dijamin hingga 500% uang pertanggungan dengan manfaat tahunan yang meningkat secara berkala, serta beragam keunggulan dan fleksibilitas seperti bebas memilih masa pensiun, hingga masa pembayaran premi bahkan besaran uang pertanggungan sesuai kebutuhannya.

**(Tribunnews)**

|                       |                                                     |
|-----------------------|-----------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Ekspansi Keuangan Pacu Pertumbuhan Kinerja          |
| <b>Nama Media</b>     | Investor                                            |
| <b>Newstrend</b>      | Kinerja keuangan unit syariah PT BNI Life Insurance |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg40                                                |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                          |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                            |



**MENANTI MUSIM Spin Off UUS**

**- BNI LIFE -**

## EKSPANSI UNTUK PACU PERTUMBUHAN KINERJA

Kinerja keuangan unit syariah PT BNI Life Insurance tercatat tumbuh positif. Tahun 2022, pendapatan unit syariah perusahaan asuransi jiwa berpelat merah ini naik 32%. OLEH: INDAH AYU PUJIASTUTI

DALAM mendukung keuangan syariah, Otoritas Jasa Keuangan (OJK) mengeluarkan POJK Nomor 11 Tahun 2023 tentang Penutupan (spin off) Unit Syariah Perusahaan Asuransi dan Perusahaan Reasuransi. Ada pun hal-hal yang perlu diperhatikan dalam melakukan spin off yakni nilai dana tabarru' dan dana investasi peserta unit syariah mencapai paling sedikit 50% dari total dana asuransi perusahaan induknya. Kemudian, ekuitas (modal) minimum unit syariah telah mencapai paling sedikit Rp 100 miliar bagi unit syariah perusahaan asuransi dan untuk unit syariah reasuransi paling sedikit Rp 200 miliar.

Direktur Keuangan BNI Life, Ehen Ezer Nainggolan mengatakan saat ini perusahaan sedang mengkaji terkait pemisahan unit syariah dengan adanya peraturan terbaru dari regulator. "Mengingat rencana perusahaan terkait spin off sedang dikaji dengan menimbang faktor eksternal dan internal," papar Ehen kepada media, belum lama ini.

Berdasarkan laporan keuangan semester I-2023, unit syariah BNI Life total aset tercatat sebesar Rp 1,38 triliun. Dari sisi ekuitas atau modal mencapai Rp 1,05 triliun pada semester I-2023. Ehen mengatakan pada periode tersebut, total dana tabarru' dan dana investasi unit syariah BNI Life tercatat sebesar Rp 1 triliun. Sementara itu, total aset BNI Life unit syariah sekitar 5% dari total portfolio BNI Life pada periode yang sama.

Sebelumnya pada tahun 2022, unit syariah BNI Life mencatatkan pendapatan usaha sebesar Rp 115,3 miliar atau naik 32% dibandingkan tahun 2021 sebesar Rp 86,6 miliar. Sementara itu, laba usaha unit syariah BNI Life juga meningkat menjadi Rp 51,3 miliar dibandingkan tahun sebelumnya sebesar Rp 35,4 miliar.

Pertumbuhan kinerja keuangan yang baik mendorong BNI Life untuk semakin memperluas skala bisnisnya. Disebut Suci BNI Life Nery Ariany mengatakan rencana ekspansi bisnis tersebut dilakukan untuk menawarkan produk yang akan dijual perusahaan. BNI Life akan memperkas kerja sama dengan perusahaan asah yakni Bank BNI dengan menambahkan variasi produk asuransi yang akan dijual melalui platform BNI Mobile Banking.

Saat ini, unit syariah BNI Life memiliki tiga jenis produk asuransi syariah unggulan bagi nasabah individu atau ritel konsumen. Produk-produk unggulan BNI Life unit syariah antara lain Wadiah Gold Cendekia, Ily End Pro Syariah, dan Salimah Investa Link. Produk asuransi Wadiah Gold Cendekia merupakan produk asuransi yang memberikan solusi perencanaan pendidikan dengan premi minimal Rp 100.000 per bulan.

Kemudian produk asuransi Ily End Pro Syariah merupakan produk asuransi syariah yang menawarkan tidak hanya perlindungan nasabah, tetapi juga untuk solusi investasi sesuai prinsip syariah dengan premi yang terjangkau. Dan produk Salimah Investa Link adalah produk asuransi yang memberikan proteksi jiwa dan perencanaan keuangan bagi usahanya.

Nery mengatakan untuk meningkatkan peningkatan premi, perusahaan memberikan informasi produk BNI Life yang dijual secara digital dengan jelas. Sehingga, Nery berharap para nasabah dapat memiliki pengalaman memilih kepemilikan asuransi dan mengetahui manfaat yang didapat dari berasuransi. ■

40 • INVESTOR • September 2023

B UNIVERSE

|                       |                                                                              |
|-----------------------|------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Siapkan Produk Syariah A-Z                                                   |
| <b>Nama Media</b>     | Investor                                                                     |
| <b>Newstrend</b>      | Asuransi Allianz Life Indonesia paling siap melepas unit usaha syariah (UUS) |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg44                                                                         |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                                   |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                     |

**SIAPKAN PRODUK SYARIAH A-Z**

**PT ASURANSI ALLIANZ LIFE INDONESIA (ALLIANZ LIFE SYARIAH) -**

PT Asuransi Allianz Life Indonesia terbelang paling siap melepas unit usaha syariah (UUS) yang dimilikinya. Kesiapan modal, infrastruktur, serta SDM membuat perusahaan asal Jerman ini menargetkan bisa *spin off* tahun ini. OLEH : WINDARTO

PT ASURANSI ALLIANZ LIFE Indonesia (Allianz Life Indonesia) merupakan satu di antara perusahaan asuransi jiwa yang paling siap melepas status *spin off* unit bisnis syariahnya. Dalam beberapa bulan terakhir, *Managing Director Allianz Life Indonesia Rasyid Permana* menyebut saat ini posisi unit usaha *spin off* sudah disempurnakan ke *Good to Go* Keuangan (GKG), dan diharapkan dapat terlaksana pada kuartal ketiga tahun ini.

Dari sisi bisnis, Rasyid menyebut tidak akan banyak berpengaruh terhadap bisnis yang sekarang sudah berjalan. Menurutnya, nilai yang diambil Allianz Syariah tetap untuk mengkontribusi sebanyak mungkin orang di Indonesia. Namun dengan *spin off*, bisnis syariah akan lebih fokus karena sudah memiliki manajemen sendiri. Di sisi lain, prospek dan kepercayaan masyarakat terhadap produk syariah juga semakin meningkat.

Terdapat waktu sebelumnya, *Managing Director Sharia Allianz Life Indonesia Achmad Rasyid Permana* menjelaskan, *spin off* ini yang akan dilakukan merupakan komitmen Allianz Indonesia dalam mengurangi bisnis syariah. Ia pun menyebut dukungan yang diperlukan agar *spin off* tersebut dapat membuat bisnis syariah semakin berkembang, antara lain dari pendanaan, pengalaman, SDM, dan infrastruktur.

Dari semua persyaratan yang dibutuhkan tersebut, Allianz Life Indonesia sudah memilikinya. Sebagai salah satu asuransi jiwa terbesar di Indonesia, modal dalam perusahaan tersebut pun tergolong panjang perusahaan asal Jerman ini. Sementara dari sisi SDM, termasuk tenaga pamaran, Allianz Life terbelang meraihnya. Demikian pula dari aspek infrastruktur, termasuk teknologi yang dikembangkan dalam operasional dan pemasaran.

Sementara itu, Allianz Syariah memiliki aset sebesar Rp1,25 triliun per tahun 2022 dengan ekuitas sebesar Rp1,36 triliun. Aset dan ekuitas tersebut saat ini masuk UUS asuransi jiwa di Indonesia. Sementara dari sisi bisnis, selama tahun 2022 Allianz Syariah mencatat pertumbuhan kontribusi ( premi ) sebesar Rp1,34 triliun.

**Managing Director Sharia Allianz Life Indonesia, Achmad Rasyid Permana**

44 • INVESTOR • September 2023

|                       |                                                                                    |
|-----------------------|------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Produk Amandira Terjual Lebih 460 Ribu Polis                                       |
| <b>Nama Media</b>     | Investor                                                                           |
| <b>Newstrend</b>      | Manulife Indonesia dan 'Adira Dinamika Multi Finance mengundang perwakilan nasabah |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg11                                                                               |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                                         |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                           |

### Produk Amandira Terjual Lebih 460 Ribu Polis

Menperingati ulang tahun kedua produk Amandira (Asuransi Aman Bersama Adira Finance), Manulife Indonesia dan Adira Dinamika Multi Finance mengundang perwakilan nasabah serta perwakilan ahli waris yang telah menerima manfaat proteksi Amandira untuk menerima tanda mata sebagai ungkapan terima kasih atas kepercayaan nasabah.

Amandira adalah produk asuransi jiwa berjangka dari Manulife Indonesia untuk nasabah Adira Finance yang memberikan manfaat perlindungan jiwa dengan premi yang terjangkau. Hingga bulan Juli 2023, produk Amandira telah terjual sebanyak lebih dari 460 ribu polis dan manfaat klaim yang telah dibayarkan mencapai Rp230 juta. Manulife Indonesia dan Adira Finance telah menjalin kemitraan lebih dari lima tahun, dan kedua perusahaan ini berkomitmen untuk mengembangkan pasar asuransi dengan memenuhi berbagai kebutuhan perlindungan masyarakat Indonesia. [1P]

|                       |                                                |
|-----------------------|------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Allianz Life Indonesia Hadirkan LegacyPro      |
| <b>Nama Media</b>     | Investor                                       |
| <b>Newstrend</b>      | Allianz Life Indonesia merilis produk asuransi |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg12                                           |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                     |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                       |

#### Allianz Life Indonesia Hadirkan LegacyPro

PT Asuransi Allianz Life Indonesia (Allianz Life Indonesia) merilis produk asuransi yang ditujukan untuk mempersiapkan warisan buat keluarga pemegang polis. Skema meninggalkan warisan dalam bentuk asuransi dinilai lebih praktis, likuid, prosesnya mudah, serta nilai yang pasti. Produk asuransi tradisional bernama LegacyPro memberikan perlindungan atas risiko kematian, dan bila sampai usia 75 tahun, uang pertanggungan yang diberikan mencapai 150%. Adapun bila pemegang polis terkena risiko salah satu dari 77 penyakit kritis, premi selanjutnya akan dibayarkan oleh Allianz Life Indonesia.

*Business Director* Allianz Life Indonesia Bianto Surodjo mengatakan, kehadiran LegacyPro sebagai upaya Allianz Life Indonesia untuk melengkapi sebanyak mungkin kebutuhan perlindungan untuk masyarakat Indonesia. Sebab, peran asuransi juga turut mendukung pertumbuhan ekonomi masyarakat sehingga membantu pertumbuhan ekonomi nasional. Lebih lanjut Bianto menyebut, LegacyPro sudah dirilis pada Juni tahun ini dan mendapat sambutan positif dari masyarakat. Produk ini dipasarkan melalui kanal distribusi keagenan dan bancassurance. [W1]

|                       |                                                                                                    |
|-----------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Jadi Hebat #ReachforGreat bersama Great Eastern Life Indonesia                                     |
| <b>Nama Media</b>     | Investor                                                                                           |
| <b>Newstrend</b>      | Great Eastern Life Indonesia terus mengampanyekan semangat Reach for Great bagi seluruh masyarakat |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg13                                                                                               |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                                                         |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                                           |



|                       |                                                      |
|-----------------------|------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | BTN Dorong Pertumbuhan FBI                           |
| <b>Nama Media</b>     | Ujungpandang Ekspres                                 |
| <b>Newstrend</b>      | Kerja Sama IFG Life dengan BTN Sepakat Bancassurance |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg2                                                  |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                           |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                             |

\_\_\_\_PERBANKAN\_\_\_\_

## BTN Dorong Pertumbuhan FBI



**NIXON LP  
NAPITUPULU**

**PT** Bank Tabungan Negara Tbk (BTN) berharap dapat keuntungan pendapatan dari komisi atau fee based income (FBI) atas kerja samanya dengan PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) di segmen bancassurance.

Direktur Utama BTN, Nixon LP Napitupulu menyampaikan, kerja sama keduanya

akan mendukung pertumbuhan bisnis bank yang modern dan sehat.

"Jelas ini akan menjadi peluang bagi bank untuk meningkatkan fee based dan volume bisnis yang lebih tinggi, ini potensi yang sangat positif bagi BTN," kata Nixon dalam siaran pers, Rabu (06/09/2023).

Adapun kerja sama keduanya akan berjalan selama 15 tahun ke depan. Kerja sama keduanya diharapkan dapat mendorong keberlangsungan bisnis kedua perusahaan.

Nasabah BTN nantinya akan memperoleh beragam manfaat dengan adanya produk yang relevan untuk memenuhi kebutuhan mereka, produk yang transparan, produk proteksi yang terjangkau, dan tidak adanya biaya yang berlebihan. (mah)

**Judul** MEWASPADAI TREN KENAIKAN KLAIM ASURANSI KESEHATAN

**Nama Media** Investor

**Newstrend** Klaim asuransi kesehatan yang tinggi menjadi perhatian industri

**Halaman/URL** Pg14 dan 15

**Tanggal Berita** 2023-09-07

**Sentimen** Positive

## SPOTLIGHT ASURANSI

# MEWASPADAI TREN KENAIKAN KLAIM ASURANSI KESEHATAN

Kecenderungan klaim asuransi kesehatan yang tinggi menjadi perhatian industri. Salah satu dampaknya adalah premi risiko bakal terkorek naik, sementara di sisi lain inflasi kesehatan terus membayangi. OLEH: WINDARTO



Suanaa sebuah rumah sakit. Klaim asuransi kesehatan semester I 2023 mencapai Rp9,29 triliun.

UNGKAPAN YANG MENGATAKAN kesehatan itu mahal, benar adanya. Sebab, seseorang yang jatuh sakit, apalagi tidak memiliki jaminan kesehatan berupa asuransi atau BPJS, biaya yang harus dikeluarkan untuk berobat semakin hari semakin mahal. Pergeseran dan biaya perawatan untuk kesehatan, apalagi penyakit-penyakit yang tergolong kritis bisa mencapai ratusan juta bahkan miliaran rupiah. Tanta saja, biaya yang tinggi tersebut dapat mengancam kondisi keuangan keluarga.

Laporan Annuity Asuransi Jiva Indonesia (AAJI) menyebutkan angka klaim asuransi kesehatan dalam beberapa tahun terakhir terus meningkat. Hal ini bisa terlihat

dari angka klaim yang dilaporkan pada semester I 2023 senilai Rp9,29 triliun atau meningkat 35,3% dibandingkan periode sama tahun sebelumnya (year on year). Kemudian sebesar terjadi pada klaim kesehatan perorangan yang mencapai Rp5,89 triliun atau naik 36,1% yoy. Sementara klaim asuransi kesehatan kelompok tercatat sebesar Rp1,50 triliun atau naik 33,0% yoy. Secara kumulatif dalam tiga tahun terakhir, kenaikan klaim kesehatan perorangan memang lebih tinggi dibandingkan dengan klaim kesehatan kelompok.

"Kenaikan klaim kesehatan yang signifikan tersebut harus diwaspadai. Jika

terjadi, harus dicermati. Sebab jika klaim naik terus, maka premi asuransi kesehatan pun akan ikut naik," tutur Ketua Dewan Pengawas AAJI Budi Tampubolon.

Ditambahkan Ketua Bidang Marketing & Komunikasi AAJI, Novita Hartono, sejak pertengahan tahun 2022, pertumbuhan klaim kesehatan selalu berada di atas 25%, khususnya untuk klaim asuransi kesehatan perorangan. Novita menjelaskan, kecenderungan angka klaim yang tinggi ini menjadi hal yang luar biasa bagi industri. Oleh karena itu dalam beberapa diskusi yang diadakan AAJI melalui Chief Operating Officer (COO) Forum, sedang dibahas beberapa program guna mengantisipasi hal ini.

## KLAIM ASURANSI KESEHATAN

|                               | 2022  | 2021  | 2020 | H1-2023 | H1-2021 | H1-2020 |
|-------------------------------|-------|-------|------|---------|---------|---------|
| ASURANSI KESEHATAN PERORANGAN | 10,41 | 7,12  | 4,30 | 5,89    | 4,33    | 2,89    |
| ASURANSI KESEHATAN KELOMPOK   | 6,00  | 5,91  | 5,50 | 3,50    | 2,61    | 2,52    |
| TOTAL                         | 16,41 | 13,04 | 9,80 | 9,39    | 6,94    | 5,41    |

Sumber: AAJI

"Kita tahu bahwa, asuransi kesehatan itu merupakan perlindungan dasar yang sangat dibutuhkan oleh masyarakat. Oleh karena itu, kita patut menjaga stabilitas industri agar tetap mampu memberikan pelayanan yang lebih baik kepada para nasabah," tambah Novita.

Salah satu isu yang sedang mengemuka saat ini terkait dengan dampak polusi udara di Jakarta. Pencemaran udara yang sudah tergolong mengkhawatirkan tersebut berdampak terhadap kesehatan masyarakat, salah satunya berupa penyakit infeksi saluran pernapasan atas (ISPA).

Budi mengungkapkan, ISPA selalu menjadi salah satu penyebab penyakit di Indonesia yang memerlukan pengobatan intensif yang diperoleh dari salah satu anggota, Budi menambahkan ISPA menjadi salah satu penyebab klaim kesehatan yang perlu dicermati. "Di tahun 2021, ISPA masuk sebagai 13 besar penyebab klaim kesehatan. Di tahun 2022, ISPA naik ke urutan ke-4, dan di tahun 2023 sudah menjadi urutan pertama," ujarnya.

Selain ISPA, beberapa penyakit terkait pernafasan juga tercatat menjadi penyebab klaim kesehatan seperti infeksi saluran pernafasan bagian bawah, asma. Padahal sebelumnya penyakit-penyakit tersebut belum masuk.

### INFLASI KESEHATAN

Kenaikan jumlah terunggul individu pada asuransi jiwa tercatat hingga 27,85 juta di tengah penurunan premi dapat dilihat secara positif. Dengan kata lain, jumlah orang yang memiliki perlindungan asuransi termuat asuransi kesehatan semakin banyak dan dari masyarakat yang lebih luas. Adapun perlindungan asuransi

salah satunya dapat membantu masyarakat dalam mengatasi biaya kesehatan yang semakin mahal.

Budi menjelaskan, data Kesenkes, biaya kesehatan yang dikeluarkan pemerintah di tahun 2021 mencapai US\$28,76 miliar, sementara biaya yang dikeluarkan sektor swasta mencapai US\$5,04 miliar, dan yang dikeluarkan asuransi out of pocket dan lainnya mencapai US\$11,40 miliar. Biaya-biaya tersebut terus naik dari tahun-tahun sebelumnya.

Dari jumlah biaya kesehatan yang dikeluarkan oleh sektor swasta tersebut, sebesar US\$1,32 miliar berasal dari asuransi ran profit (berbasis swasta), US\$3,25 miliar berasal dari korporasi, dan

US\$8,47 miliar berasal dari industri asuransi swasta. Dari sektor swasta tersebut, biaya kesehatan paling besar berasal dari korporasi seperti perusahaan-perusahaan yang menanggung biaya kesehatan pegawai dan keluarganya. "Tapi dari korporasi ini, lebih dominan yang belum berasuransi dibandingkan yang berasuransi," imbuhnya.

Karena itu, sebenarnya asuransi memiliki peluang untuk menarik korporasi yang menanggung sendiri biaya kesehatannya beralih ke asuransi. "Tinggal bagaimana caranya agar perusahaan asuransi mampu memutar dan menyajikan pihak-pihak tersebut. Kalau saja semuanya sudah ada dalam bentuk employee benefit, cukup atau lambat kesehatan itu akan naik, karena out of pocket expense semakin besar," tambah Budi.

Budi pun mengajak masyarakat untuk segera memiliki asuransi kesehatan karena inflasi medis sebesar 13,6%, lebih besar empat kali lipat dari inflasi ekonomi secara umum yaitu 3,5%. Sebagai catatan, data

Miner and Marsh Benefit, menyebut angka inflasi medis di Indonesia sebesar 7,7% di tahun 2021 padahal inflasi ekonomi hanya 1,4%. Berkurangnya di tahun 2022 inflasi medis menjadi 12,3% padahal inflasi ekonomi hanya 3,3%. Di tahun 2023 diperkirakan inflasi medis menjadi 13,6%, sementara inflasi ekonomi 3,5%.

Karena Umam Terbilang Pengurus Pusat Data dan Ahli Kesehatan Masyarakat Indonesia (IAKMI) Hermanawan Saputra menjelaskan, peningkatan biaya kesehatan disebabkan inflasi biaya kesehatan yang meningkat drastis di era pandemi. Adapun faktor penyebabnya adalah meningkatnya permintaan, biaya produksi yang naik, ketidakpastian, jumlah fasilitas dan sarana kesehatan yang tidak sebanding serta motif mencari keuntungan.

Berlusconi Bóte-Bóte tersebut, masyarakat harus mengorganisir untuk menyederhanakan biaya kesehatan, diantaranya dengan menjadi peserta dalam jaminan kesehatan, menggunakan asuransi kesehatan, menyediakan anggaran kesehatan rutin dan melakukan evaluasi berkala terhadap kebutuhan maupun produk produk kesehatan," jelas Hermanawan.

Dijelaskan Head of Operation Global Exact (life & party administration for health) Andri Saputra, untuk beberapa biaya perawatan kesehatan, memang terdapat peningkatan untuk menyesuaikan kondisi saat ini. Peningkatan biaya tersebut diimbangi dengan peningkatan layanan yang diberikan oleh faskes kepada masyarakat.

Guna meningkatkan peran industri asuransi jiwa, AAJI, kata Budi, akan berinovasi dalam produk dan layanan serta memperbanyak kemitraan dengan berbagai pihak seperti regulator, penyedia layanan kesehatan, third party administration serta pihak lain yang berkaitan dengan kesehatan. ■

|                       |                                                  |
|-----------------------|--------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | SIAP-SIAP GELOMBANG SPIN OFF UUS JASA KEUANGAN   |
| <b>Nama Media</b>     | Investor                                         |
| <b>Newstrend</b>      | Pemisahan atau spin off unit usaha syariah (UUS) |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg18 – 27                                        |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                       |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                         |



|                       |                                 |
|-----------------------|---------------------------------|
| <b>Judul</b>          | JALAN MENDAKI MENUJU DAYA SAING |
| <b>Nama Media</b>     | Investor                        |
| <b>Newstrend</b>      | Konsolidasi asuransi syariah    |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg31 – 33                       |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                      |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                        |



|                |                                                           |
|----------------|-----------------------------------------------------------|
| Judul          | Spin Off Asuransi Syariah Akan Membuat Industri 'Terbang' |
| Nama Media     | Investor                                                  |
| Newstrend      | Pemisahan atau spin off unit usaha syariah (UUS)          |
| Halaman/URL    | Pg56 -59                                                  |
| Tanggal Berita | 2023-09-07                                                |
| Sentimen       | Positive                                                  |

[illegible][illegible]

|                       |                                                                        |
|-----------------------|------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Hari Pelanggan Nasional 2023, Prudential Berikan Kejutan ke Pelanggan  |
| <b>Nama Media</b>     | Riau Post                                                              |
| <b>Newstrend</b>      | Prudential Indonesia memberikan perlindungan bagi nasabah dan keluarga |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg5                                                                    |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                             |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                               |



**CEK KESEHATAN:** Seorang pelanggan Prudential sedang memeriksakan kesehatan. Pelayanan ini diberikan bersempena Hari Pelanggan Nasional 2023.

## Hari Pelanggan Nasional 2023, Prudential Berikan Kejutan ke Pelanggan

**JAKARTA (RP)** - Guna memeriahkan Hari Pelanggan 2023, Prudential Indonesia melakukan beberapa aktivitas untuk nasabah yang datang ke *walk-in customer* di kantor Prudential Indonesia, Senin (4/9).

Dikatakan *Senior Media Relations Manager* Prudential Indonesia Ahmad Fadli, nasabah yang datang dapat memanfaatkan fasilitas pemeriksaan kesehatan gratis yang disediakan oleh rumah sakit rekanan Prudential Indonesia. "Nasabah juga bisa mengikuti permainan dan mendapatkan berbagai macam hadiah menarik yang disediakan *booth Pulse by Prudential*," jelas Ahmad Fadli.

Selain itu, beberapa manajemen Prudential Indonesia juga ikut menyapa para nasabah yang datang dan secara langsung memberikan apresiasi terima kasih atas kepercayaan yang telah diberikan kepada Prudential Indonesia dalam memberikan perlindungan bagi nasabah dan keluarga. "Pada kesempatan yang sama beberapa nasabah ikut menyampaikan kepuasannya dalam menggunakan layanan Prudential Indonesia, khususnya terkait layanan pengurusan klaim yang mudah dan cepat," kata pria akrab disapa Fadli ini.

Harapan disampaikan oleh nasabah agar Prudential Indonesia terus mempertahankan dan meningkatkan kualitas layanannya demi kemudahan dan kenyamanan nasabah. Cerita lengkap tentang nasabah dapat dilihat pada *#Cerita PRUteks* di *@id\_prudential*. (*esi/rls*)

|                       |                                                           |
|-----------------------|-----------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Wamen BUMN Dorong Peningkatan Penetrasi Asuransi Jiwa     |
| <b>Nama Media</b>     | Serambi Indonesia                                         |
| <b>Newstrend</b>      | Pemerintah mendorong penetrasi asuransi jiwa di Tanah Air |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg6                                                       |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                  |

# Wamen BUMN Dorong Peningkatan Penetrasi Asuransi Jiwa

**JAKARTA** - Pemerintah mendorong penetrasi asuransi jiwa di Tanah Air agar meningkat. Pasalnya, saat ini kesadaran masyarakat Indonesia terhadap asuransi masih sangat kecil.

Data Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menunjukkan, tingkat penetrasi asuransi di Indonesia pada 2021 baru mencapai 3,18 persen. Terdiri atas penetrasi asu-

ransi sosial sebesar 1,45 persen, asuransi jiwa 1,19 persen, asuransi umum 0,47 persen, dan sisanya asuransi wajib.

"Memang penetrasi asuransi jiwa di Indonesia masih kecil, sekitar tiga persen lebih sedikit. Tentunya kita harus mendorong kesadaran dan sosialisasi mengenai pentingnya asuransi jiwa,"

ujar Wakil Menteri BUMN Rosan Roeslani kepada wartawan di Gedung Graha CIMB, Jakarta, Rabu (6/9/2023).

Menurutnya, sosialisasi itu perlu dilakukan supaya masyarakat mengetahui kalau ke depannya asuransi jiwa harus dilakukan. Dengan begitu, mereka menjadi lebih nyaman dalam melakukan banyak

aktivitas sekaligus memberikan kepastian saat menjalankan beragam aktivitas.

"Angka (penetrasi) ini harus kita dorong untuk meningkatkan lebih pesat lagi. Kementerian BUMN bekerja sama dengan perusahaan BUMN untuk lebih meningkatkan peran asuransi di kalangan masyarakat Indonesia," tutup dia. ([republika.co.id](https://republika.co.id))

|                       |                                                     |
|-----------------------|-----------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | OJK Berharap Pembayaran Klaim Bumiputera Kelar 2025 |
| <b>Nama Media</b>     | Kontan                                              |
| <b>Newstrend</b>      | Pembayaran Klaim Bumiputera                         |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg10                                                |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                          |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                            |

■ KISRUH ASURANSI

## OJK Berharap Pembayaran Klaim Bumiputera Kelar 2025

JAKARTA. Silang sengkut AJB Bumiputera 1912 dengan pemegang polis kini telah masuk ke jalur hukum. Ada 274 pemegang polis yang menjadi korban mengajukan gugatan perdata ke Pengadilan Negeri Jakarta Selatan.

Kuasa hukum 274 pemegang polis Frengky Richard Mesakaraeng dari MNP Law Firm menyampaikan, gugatan tersebut menuntut pembayaran atas uang klaim mereka sebesar Rp 12,55 miliar, yang sudah jatuh tempo dan habis kontrak.

"Sampai saat ini belum me-

nerima pencairan atau pembayaran sepersen pun dari AJB Bumiputera 1912," ucap Frengky, Selasa (5/9). Gugatan para korban telah didaftarkan dengan perkara Nomor 778/Pdt.G/2023/PN JKT.SEL. Jadwal persidangan pertama pada 6 September 2023.

Sementara Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menyebut AJB Bumiputera 1912 telah membayar klaim tertunda sebesar Rp 126,82 miliar hingga Juni 2023. OJK menyebut pembayaran klaim tertunda akan rampung pada 2025.

Kepala Eksekutif Pengawas

Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun OJK Ogi Prastomiyono mengatakan, klaim tersebut telah dibayarkan kepada 43.808 pemegang polis (pempol). Dia menyebut proses pembayaran klaim kepada pempol AJB Bumiputera 1912 akan terus berlanjut.

Ini sesuai Rencana Penyehatan Keuangan (RPK) AJB Bumiputera 1912. "Adapun Bumiputera tidak memiliki aset investasi dengan hasil likuid. Padahal sebenarnya AJB Bumiputera ini secara keuangan mampu membayarkan klaim tersebut," ucap dia da-

lam konferensi pers Rapat Dewan Komisiner OJK, Selasa (5/9).

Karena hal tersebut, Ogi mengatakan proses penyehatan perusahaan ini membutuhkan waktu. Sebab, AJB Bumiputera 1912 hanya memiliki aset dalam bentuk tanah hingga bangunan, yang harus dijual terlebih dahulu.

Ogi juga memastikan jika program pembayaran kepada pemegang polis AJB Bumiputera 1912 yang jatuh tempo akan terus dilakukan. OJK menargetkan penyelesaian klaim akan selesai sebelum

tahun 2025.

Ogi menambahkan, OJK dan manajemen Bumiputera telah melakukan komunikasi dan sosialisasi kepada para pemegang polis mengenai proses pembayaran klaim tersebut. Dia juga memastikan jika OJK akan terus mengawasi pelaksanaan RPK AJB Bumiputera 1912.

Sebagai informasi program RPK Bumiputera dilakukan dengan skema penurunan nilai manfaat rata-rata sebesar 47% dari polis.

Ferry Saputra

|                       |                                                                        |
|-----------------------|------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Berita Foto - APRESIASI NASABAH                                        |
| <b>Nama Media</b>     | Media Indonesia                                                        |
| <b>Newstrend</b>      | Prudential Indonesia memberikan perlindungan bagi nasabah dan keluarga |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg11                                                                   |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                             |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                               |



DOK PRUDENTIAL

**APRESIASI NASABAH:** Presiden Direktur Prudential Indonesia Michellina Laksmi Triwardhany (kanan) berbincang dengan nasabah untuk memberikan apresiasi atas kepercayaan yang telah diberikan kepada Prudential Indonesia dalam memberikan perlindungan bagi nasabah dan keluarga di Jakarta, Selasa (5/9). Pada kesempatan yang sama, beberapa nasabah ikut menyampaikan kepuasan mereka terkait dengan layanan pengurusan klaim yang mudah dan cepat.

|                       |                                                      |
|-----------------------|------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Berita Foto - TINGKATKAN KERJA SAMA                  |
| <b>Nama Media</b>     | Media Indonesia                                      |
| <b>Newstrend</b>      | Kerja Sama IFG Life dengan BTN Sepakat Bancassurance |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg10                                                 |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                           |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                             |



MIVAGUS M

**TINGKATKAN KERJA SAMA:** (Dari kiri) Wakil Menteri BUMN Rosan P Roeslani, Dirut PT Asuransi Jiwa IFG Harjanto Tanuwidjaja, Dirut BTN Nixon LP Napitupulu, dan Dirut PT Bahana Pembinaan Usaha Indonesia Hexana Tri Sasongko menekan tombol sesuai acara penandatanganan MoU antara IFG Life dan BTN di Jakarta, kemarin. Keduanya meningkatkan kerja sama untuk memasarkan produk *bancassurance*.

|                       |                                                                        |
|-----------------------|------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Berita Foto - Prudential Indonesia Apresiasi Nasabah                   |
| <b>Nama Media</b>     | Investor Daily                                                         |
| <b>Newstrend</b>      | Prudential Indonesia memberikan perlindungan bagi nasabah dan keluarga |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg15                                                                   |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                             |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                               |



#### **Prudential Indonesia Apresiasi Nasabah**

Presiden Direktur Prudential Indonesia Michellina Lakshmi Triwardhany (kanan) menyapa dan berbincang dengan nasabah yang datang secara langsung untuk memberikan apresiasi terima kasih atas kepercayaan yang telah diberikan kepada Prudential Indonesia dalam memberikan perlindungan bagi nasabah dan keluarga untuk memperingati Hari Pelanggan Nasional di Jakarta, Rabu (6/9/2023). Pada kesempatan yang sama beberapa nasabah ikut menyampaikan kepuasannya dalam menggunakan layanan Prudential Indonesia, khususnya pengurusan klaim yang mudah dan cepat. Harapan disampaikan oleh nasabah agar Prudential Indonesia terus mempertahankan dan meningkatkan kualitas layanan demi kemudahan dan kenyamanan nasabah.

FOTO: SR

|                       |                                                         |
|-----------------------|---------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Berita Foto - Kerja Sama Pemasaran Produk Bancassurance |
| <b>Nama Media</b>     | Investor Daily                                          |
| <b>Newstrend</b>      | Kerja Sama IFG Life dengan BTN Sepakat Bancassurance    |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg16                                                    |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                              |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                |



#### **Kerja Sama Pemasaran Produk Bancassurance**

Dari kiri ke kanan, Wakil Menteri BUMN Roesan P. Roeslani, Direktur Utama BTN Nixon L.P Napitupulu, Direktur Utama PT. Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) Harjanto Tanuwidjaja, dan Direktur Utama PT Bahana Pembinaan Usaha Indonesia Hexana Tri Sasongko usai acara penandatanganan MoU antara BTN - IFG Life di Jakarta, Rabu (6/9/2023). Kedua perusahaan bekerja sama dalam memasarkan produk bancassurance dengan menya-sar pangsa pasar nasabah debitur kredit pemilikan rumah (KPR) dari Bank BTN.

|                       |                                                                        |
|-----------------------|------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Berita Foto - SENAM BARENG NASABAH                                     |
| <b>Nama Media</b>     | Rakyat Merdeka                                                         |
| <b>Newstrend</b>      | Prudential Indonesia memberikan perlindungan bagi nasabah dan keluarga |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg9                                                                    |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                             |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                               |



INDRA HARDI/RAKYAT MERDEKA/RM.ID

**SENAM BARENG NASABAH:** Chief Customer and Marketing Officer Prudential Indonesia Karin (tengah) bersama nasabah mengikuti Aeroboxin di Jakarta, Selasa (5/9). Prudential Indonesia menyelenggarakan PRUActive, yakni kegiatan olahraga bersama nasabah, dalam rangka menggaungkan gaya hidup sehat di masyarakat.

|                       |                                                      |
|-----------------------|------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Berita Foto - Sinergi Bisnis                         |
| <b>Nama Media</b>     | Koran Jakarta                                        |
| <b>Newstrend</b>      | Kerja Sama IFG Life dengan BTN Sepakat Bancassurance |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg6                                                  |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                           |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                             |

## » Sinergi Bisnis



» Direktur Utama IFG Life Harjanto Tanuwidjaja (kedua kiri) Direktur Utama BTN Nixon LP Napitupulu (kedua kanan), Wamen BUMN Rosan Roeslani (kiri), dan Direktur Utama IFG Hexana Tri Sasongko (kanan) meresmikan perjanjian induk kerja sama produk bancassurance di Jakarta, Rabu (6/9). PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) dan PT Bank Tabungan Negara (BTN) meningkatkan kerja sama untuk memasarkan produk bancassurance dengan menasar pangsa pasar nasabah debitur kredit pemilik an rumah (KPR).

KORAN JAKARTA/M. FACHR

|                       |                                                      |
|-----------------------|------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Berita Foto - KERJASAMA IFG LIFE – BTN               |
| <b>Nama Media</b>     | Ekonomi Neraca                                       |
| <b>Newstrend</b>      | Kerja Sama IFG Life dengan BTN Sepakat Bancassurance |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg4                                                  |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                           |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                             |



KERJASAMA IFG LIFE - BTN : Dari kiri ke kanan, Wakil Menteri BUMN RI Rosan Perikasa Rosdani, Direktur Utama Bank BTN Nason LP Napitupulu, Direktur Utama IFG Life Harjanto Tanawidjaja dan Direktur IFG (Indonesia Financial Group) Hoxana Tri Sasongko bertepatan dengan acara penandatanganan Kerjasama Bancassurance IFG Life dengan BTN, di Jakarta, Rabu (6/9/2023). PT Asuransi Jiwa IFG (IFG LIFE) dan PT Bank Tabungan Negara (BTN) menandatangani kerjasama untuk memasarkan produk bancassurance dengan menjual pangsa pasar nasabah debitur kredit pemilikan rumah (KPR) dari Bank BTN.

|                       |                                                                        |
|-----------------------|------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Berita Foto - APRESIASI NASABAH PRUDENTIAL                             |
| <b>Nama Media</b>     | Ekonomi Neraca                                                         |
| <b>Newstrend</b>      | Prudential Indonesia memberikan perlindungan bagi nasabah dan keluarga |
| <b>Halaman/URL</b>    | Pg5                                                                    |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-07                                                             |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                               |



|                       |                                                                                                                                                                                                                                                           |
|-----------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Power Lunch - OJK Akui Persoalan Penanganan Polis Eks Jiwasraya Jadi Sorotan Istana                                                                                                                                                                       |
| <b>Nama Media</b>     | CNBC INDONESIA                                                                                                                                                                                                                                            |
| <b>Newstrend</b>      | Penanganan Polis Eks Jiwasraya                                                                                                                                                                                                                            |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/23933b427f160ea083bd6e837235399a2b55a859c992b751da3feb9f849b6b8a">https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/23933b427f160ea083bd6e837235399a2b55a859c992b751da3feb9f849b6b8a</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-06                                                                                                                                                                                                                                                |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                                                                                                                                                                                                  |



Presiden Joko Widodo meminta otoritas jasa keuangan atau OJK untuk mengawal penyelesaian masalah polis jiwa raya. Mengacu hal tersebut, OJK memastikan akan terus berkordinasi dengan manajemen Indonesia Financial Group atau IFG, baik terkait nasabah yang polisnya sudah dialihkan maupun nasabah jiwa raya, yang menolak untuk mengikuti program restrukturisasi. Kepala eksekutif pengawas perasuransian, penjaminan, dana pensiun, dan merangkapkan kota Dewan Komisiner OJK, OGI Prastomeono mengakui, saat ini sudah ada progres. yang signifikan terkait pengalihan polis XG Wasraya ke IFG Live yang merupakan anak usaha IFG. Di sisi lain pemerintah juga berkomitmen menambah permodalan dan management IFG yang tengah menyiapkan beragam strategi lain yang bertujuan untuk menyukkseskan pengalihan dan penyelesaian polis ini. Namun OJK tidak menepis masih banyak sebagian pemegang polis yang belum menyetujui pengalihan polis ini. Hal ini pun menjadi surotan dalam rapat OJK bersama manajemen hingga rapat OJK bersama presiden Jokowi di istana. Untuk saat ini OJK mengakui pihak IFG akan berupaya menawarkan kembali opsi restrukturisasi kepada pemegang polis Jawa Seraya dengan mengalihkan polisnya ke IFG Live. Namun jika ada pihak yang tetap menolak, opsi terakhir adalah dilaksanakannya program

|                       |                                                                                                                                                                                                                                                         |
|-----------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Power Lunch - Bos IFG ; Sejak Di Minta Mengurus Jiwasraya Perusahaan Tersebut Sudah Bangkrut                                                                                                                                                            |
| <b>Nama Media</b>     | CNBC INDONESIA                                                                                                                                                                                                                                          |
| <b>Newstrend</b>      | Penanganan Polis Eks Jiwasraya                                                                                                                                                                                                                          |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/b202209c5b35a5b80fe13e21abc9c61c069871f89e9a5fce951daf55175950b">https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/b202209c5b35a5b80fe13e21abc9c61c069871f89e9a5fce951daf55175950b</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-06                                                                                                                                                                                                                                              |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                                                                                                                                                                                                |



Direktur Utama Indonesia Financial Group atau IFG Hexana Tri Sasongko sempat menyatakan kepada CNBC Indonesia bahwa sejak awal Jiwasraya merupakan perusahaan asuransi yang sudah masuk kategori bangkrut bahkan modal bisnis perusahaan tersebut tidak menjanjikan masa depan sehingga opsi penyelamatan polis menjadi hal penting dibandingkan penyelamatan perusahaan tersebut secara langsung.

"Diagnosis dan pendalaman saya saya mengatakan ini perusahaan sudah teknik kelebihan , Bagaimana tidak karena totalitasnya mencapai 55 triliun sedang asetnya gross waktu itu belum divalusi Udah tinggal 15 triliun kalau mau tumbuh atau selesai secara organik sudah tidak mungkin masyarakat sudah tidak percaya lagi karena hutang klaim sudah tinggi yang sebut hutang klaim itu artinya klaim polis yang sudah tidak dibayar modelnya juga tidak menjanjikan sesuatu yang baik , ya libritishnya itu tidak mungkin untuk di cover oleh marketing karena tipikal bisnisnya adalah memberikan quarter jangka panjang yang jauh dari potensial market investment" Sebut Direktur Utama IFG Hexana Tri Sasongko

|                       |                                                                                                                                                                                                                                                           |
|-----------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Power Lunch - Polis Jiwasraya Harus Di Selamatkan Demi Dana-Dana Pensiun Di Banyak BUMN                                                                                                                                                                   |
| <b>Nama Media</b>     | CNBC INDONESIA                                                                                                                                                                                                                                            |
| <b>Newstrend</b>      | Penanganan Polis Eks Jiwasraya                                                                                                                                                                                                                            |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/5120d77dfb0af024543efd22d869a6f2ea9ae503d1fca848bbe0abc66d618c63">https://app.newstensity.com/news/detail/news-2023.09/5120d77dfb0af024543efd22d869a6f2ea9ae503d1fca848bbe0abc66d618c63</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-06                                                                                                                                                                                                                                                |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                                                                                                                                                                                                  |



Hexana Tri Sasongko menyatakan keputusan pemerintah untuk menyelamatkan polis polis eks Jiwasraya juga menjadi bagian strategi untuk melindungi nasabah dan dana-dana pensiun di Badan Usaha Milik Negara atau BUMN karena portofolio Jiwasraya sebelumnya cukup banyak yang terkait dengan BUMN lainnya dan jika aksi penyelamatan tidak dilakukan nah sebanyak BUMN yang harus menanggung dampak yang cukup besar kedepannya.

"Kalau bahasa ini enggak diselamatkan maka seluruh BUMN itu harus meraih off , dana pengelolaan pensiunnya dan kalau di Ride off tentu menimbulkan kerugian belum lagi kewajiban harus membentuk lagi manfaat pensiun itu di masing-masing BUMN , sehingga walaupun tidak diselamatkan kerugian pemerintah itu tidak hanya hilangnya investasi dijual saya sebagai pernyataan tetapi juga menutup kerugian akibat dirautnya tadi Oleh karena itu penyelamatan pemerintah ini juga sebagai suatu penyelamatan terhadap manfaat pensiun di BUMN-BUMN itu,

|                       |                                                                                                                                                                                                                                           |
|-----------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | OJK: AJB Bumiputera 1912 Sudah Bayar Klaim Rp 126,82 Miliar Hingga Juni 2023                                                                                                                                                              |
| <b>Nama Media</b>     | kontan.co.id                                                                                                                                                                                                                              |
| <b>Newstrend</b>      | AJB Bumiputera 1912 Bayar Klaim                                                                                                                                                                                                           |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://keuangan.kontan.co.id/news/ojk-ajb-bumiputera-1912-sudah-bayar-klaim-rp-12682-miliar-hingga-juni-2023">https://keuangan.kontan.co.id/news/ojk-ajb-bumiputera-1912-sudah-bayar-klaim-rp-12682-miliar-hingga-juni-2023</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 2023-09-06                                                                                                                                                                                                                                |
| <b>Sentimen</b>       | Positive                                                                                                                                                                                                                                  |

## OJK: AJB Bumiputera 1912 Sudah Bayar Klaim Rp 126,82 Miliar Hingga Juni 2023

Rabu, 06 September 2023 / 16:58 WIB



**KONTAN.CO.ID - JAKARTA.** Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menyampaikan AJB Bumiputera 1912 telah membayar klaim tertunda sebesar Rp 126,82 miliar hingga Juni 2023. OJK menyebut pembayaran klaim tertunda itu bisa rampung pada 2025.

Kepala Eksekutif Pengawas Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun OJK Ogi Prastomiyono menyatakan klaim tersebut telah dibayarkan kepada 43.808 pemegang polis (pempol). Dia menyebut proses pembayaran klaim kepada para pempol AJB Bumiputera 1912 akan terus berlanjut.

Ogi menambahkan hal itu sudah sesuai Rencana Penyehatan Keuangan (RPK) AJB Bumiputera 1912.

"Adapun Bumiputera itu tidak memiliki hasil likuid, mereka secara keuangan mampu membayarkan klaim tersebut," ucapnya dalam konferensi pers Rapat Dewan Komisiner OJK, Selasa (5/9).